

DEVELOPPER SON RESEAU GRACE AU NETWORKING

Le networking est devenu une compétence clé, quasi indispensable pour certaines professions aujourd'hui et qui peut ouvrir de nombreuses opportunités. Une rencontre professionnelle est une relation humaine avant tout ! Cependant, networker çà se travaille, il existe des bonnes pratiques pour créer du lien dans son cercle professionnel et entretenir ses relations.

■ Objectifs de la formation :

Acquérir les techniques spécifiques au networking dans le domaine professionnel et trouver l'attitude juste pour gagner en proactivité dans le développement de son activité

■ Prérequis :

Aucun

■ Durée, horaires et lieux :

1 journée soit 7h soit de 9h00-13h00 / 14h00-17h00

Montpellier (34) / Nîmes (30)

■ Moyens pédagogiques et méthodes utilisées :

Suivi et évaluation : Méthode active et participative

Énoncés théoriques - Exercices d'application - Le stagiaire est évalué en début et en fin de formation.

■ Public :

Professionnels Libéraux et leurs salariés

■ **Contenu de la formation :**

Matin (9h – 13h)

I- Qu'est-ce que le networking

Définition de la notion de networking

Quelles sont les idées fausses sur le networking ?

II- Développer son esprit réseau

Intégrer les règles de savoir-vivre du réseau

Dégager du temps pour le networking

III- Identifier et cartographier son réseau relationnel

Dresser la carte de ses réseaux réels et potentiels

Dénicher les réseaux cachés

Quels outils utiliser pour organiser ses contacts

Après-midi (14h – 17h)

IV- Construire sa stratégie réseau

Définir ses objectifs et identifier le bon réseau

Identifier les interlocuteurs clés à contacter

Prioriser les cibles et bâtir son plan d'action

V-Maîtriser les bonnes pratiques pour entretenir son réseau

Capitaliser sur les réseaux professionnels existants

Être disponible et proactif au sein de son réseau

Utiliser efficacement les réseaux sociaux

VI-Savoir solliciter son réseau

Que peut-on demander à son réseau ?

Les erreurs à ne pas commettre

■ **Modalités d'évaluation :**

Questionnaire en fin de formation sur les différents thèmes du contenu de la formation pour mesurer les savoirs et savoirs faire acquis des apprenants.

■ **Intervenant :**

Danielle Gourvès, Coach en développement personnel et Formatrice

**RENSEIGNEMENTS &
INSCRIPTIONS**

ORIFF-PL LR

Maison des Professions Libérales

285 rue Alfred Nobel

34000 MONTPELLIER

Téléphone : 04 67 69 75 14

Mail : formation@oriffplr.com



@oriffplr

